

## **Empresa aumenta faturamento, empregando metodologias ágeis de crescimento**

*Consultoria oferecida pela Boilesen Associados viabilizou um aumento de dez vezes na arrecadação mensal de um e-commerce de suplementos alimentares*

Com o objetivo de alcançar um crescimento sustentável e aproveitar o potencial do negócio, a Natuor, e-commerce de suplementos alimentares, contou com o suporte da Boilesen Associados para aprimorar a sua gestão empresarial. Após dois anos de parceria, a companhia atingiu, em 2021, um faturamento mensal de R\$ 400 mil. O valor é dez vezes maior que o resultado obtido antes da parceria com a Boilesen.

Fundada em 2016, a Natuor possui sede operacional em Limeira, interior de São Paulo, mas atende todo o Brasil. No início das atividades, a empresa apresentava gargalos na gestão de finanças e de pessoas, principalmente por não possuir indicadores e métricas dos resultados alcançados.

Para solucionar o problema, a companhia confiou no diagnóstico da Boilesen Associados, consultoria especializada em metodologias ágeis aplicadas à gestão de empresas.

A consultoria implantou relatórios de gestão com informações detalhadas sobre os resultados de cada etapa e estratégia colocada em prática. “O nosso maior aprendizado foi, sem dúvida, reconhecer a importância de se ter clareza na gestão dos recursos e das pessoas. Ao estar com os processos alinhados, as tomadas de decisão passaram a ser mais assertivas e o crescimento da empresa foi viabilizado”, enfatizou o fundador da Natuor, Mateus Francischetti.

O planejamento estratégico definido pela Boilesen Associados auxiliou a Natuor em todos os processos de negociação. Desde a elaboração da estrutura de custos e projeção financeira até a definição da precificação ideal dos produtos comercializados e o fortalecimento da estrutura de contabilidade para adequar as operações ao regime tributário.

Outra grande contribuição da consultoria foi a otimização do sistema de monitoramento do tempo de armazenamento dos produtos no estoque. O controle da estocagem facilitou a operação de logística e garantiu que as demandas dos clientes fossem sempre atendidas.

Como resultado do atendimento, a solução da Boilesen Associados ampliou o portfólio de produtos e gerou um aumento de dez vezes no faturamento mensal da Natuor, de R\$ 40 mil para cerca de R\$ 400 mil. Além disso, estima-se uma redução de 80% no número de reclamações dos clientes.

Diante do sucesso dos planos de ação, a expectativa da empresa é manter o ritmo de crescimento. Para 2022, outro plano é o lançamento de itens de marca própria.

### **Sobre a Boilesen Associados**

Com escritório em Campinas, interior de São Paulo, a Boilesen Associados visa revolucionar a cultura do empreendedorismo mundial. De maneira geral, o objetivo da consultoria é impulsionar as empresas convencionais e inovadoras, por meio da ampliação da capacidade de realização e execução estratégica e criativa das organizações.

Para isso, a Boilesen Associados investiu na formação de uma equipe altamente capacitada. Constituída por profissionais apaixonados por gestão de projetos e

estratégia empresarial, o time de colaboradores Boilesen dedica-se integralmente ao crescimento e evolução das empresas, utilizando sempre a tecnologia como ferramenta de superação dos desafios.

**Informações para a imprensa:**

[www.haproposito.com.br](http://www.haproposito.com.br)

ADRIANA ROMA

[adriana@haproposito.com.br](mailto:adriana@haproposito.com.br)

+55 (19) 9 9816-6272

DIEGO CUNHA

[diego@haproposito.com.br](mailto:diego@haproposito.com.br)

+55 (19) 9 9297-4149